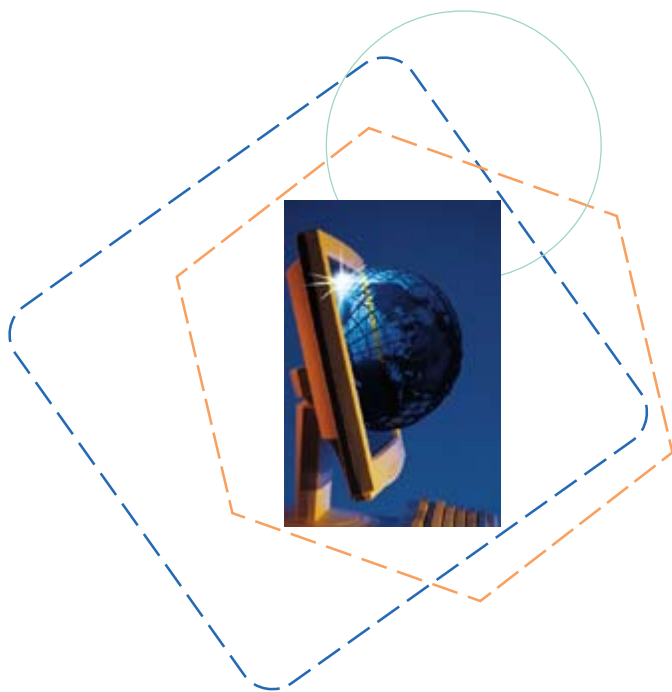


## Wprowadzenie

Systemy informatyczne stały się potężnym orężem w zdobywaniu przewagi konkurencyjnej przedsiębiorstw. Niosą one ze sobą ogromne szanse dla każdej organizacji. Różnorodność technologii, potrzeba integracji, duża ilość dostawców czy w końcu możliwości inwestycyjne stawiają firmę przed trudnym wyborem. Wychodząc naprzeciw potrzebom rynkowym BONSON CONSULTING oferuje pakiet usług dający Klientom możliwość zakupu rozwiązań które najlepiej pasują do obecnych i przyszłych potrzeb firmy, przy możliwie małych nakładach i niskim ryzyku projektu. Usługi dotyczą całej gamy systemów od infrastrukturalnych (np. sieć rozległa, obieg dokumentów) przez bazowe (np. ERP, CRM, SCM) po systemy wspomaganie decyzji (np. hurtownie danych).



## Zakres usługi

- Analiza uwarunkowań (obecna infrastruktura IT, strategie biznesowe i informatyczne, standardy, ograniczenia itp.)
- Analiza potrzeb i konwersja ich na specyfikację wymagań
- Przygotowanie specyfikacji przetargowej, kryteriów oceny, propozycje co do metodologii zakupu
- Pomoc w analizie złożonych ofert
- Analiza miejsc referencyjnych
- Doradztwo negocjacyjne

## Dlaczego BONSON CONSULTING?

- Jesteśmy niezależni i naszym celem jest zadowolenie Klienta
- Znamy dobrze zarówno rynek informatyczny w Polsce jak i rynek światowych rozwiązań
- Posiadamy doświadczenie w sprzedaży systemów, negocjacji umów i możemy to spożytkować w interesie naszych Klientów
- Wiemy jak powinien wyglądać projekt informatyczny